

INVERSIÓN Y NUEVOS NEGOCIOS



RUEDA DE INVERSIÓN Y NEGOCIOS

Un espacio de conexión entre los nuevos proyectos de inversión del Atlántico con potenciales proveedores de bienes o servicios.

En el marco de ExpoProBarranquilla “Descubre el destino del futuro”, se llevó a cabo la tercera versión de la Rueda de Inversión y de Negocios, cuyo objetivo fue propiciar un espa-

cio en donde las empresas inversionistas establecieran contacto con potenciales proveedores de bienes y servicios o entidades clave para el desarrollo de su proyecto.



En el área industrial, destacamos la empresa americana Kanna con proyecto de relocalización de planta de producción de muebles de exteriores desde China a Barranquilla. Por el lado de servicios, Grencol es el operador portuario exclusivo de Panamá Port y buscan instalar operaciones en Barranquilla para desarrollar actividades de logística portuaria, eficiencia de la cadena de suministro y descarga de buques a granel. Referente al sector comercial, participó Mercadería Justo y Bueno, quienes se instalaron en 2018 en Barranquilla y tienen planes de continuar la expansión de sus tiendas de descuento duro por todo el departamento y la Costa Caribe. Otros proyectos de inversión participantes fueron: Grupo Uma (Guatemala), Payfone (Estados Unidos), Ternium (Italo-Argentino), BlueBay (España), Team International (Estados Unidos), Grupo ISMA (Colombia), Jardín Plaza (Colombia), entre otros.



PROBARRANQUILLA TE CONECTA

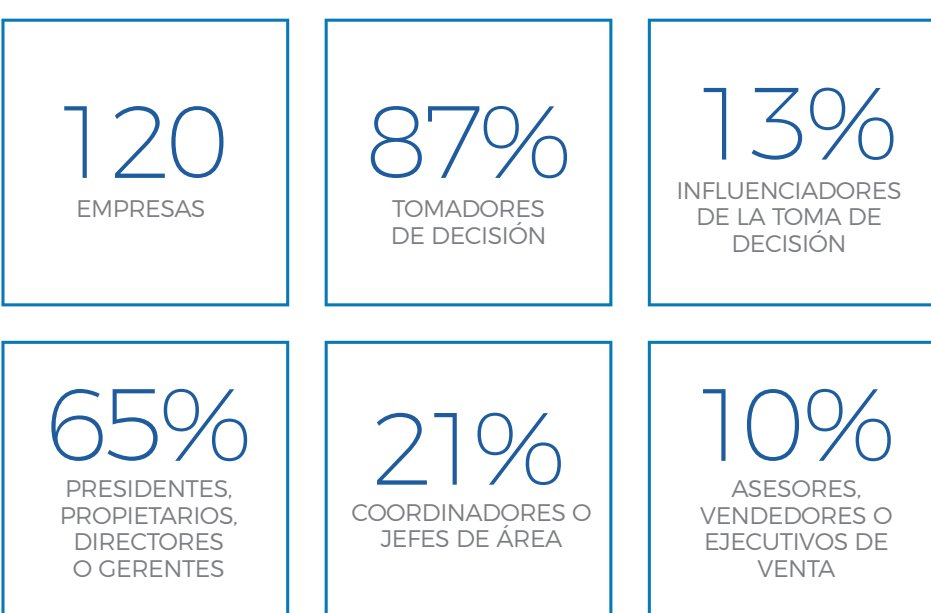
Se lograron concretar 600 reuniones cortas en su mayoría a nivel gerencial y/o tomadores de decisión.



La 2da versión de “PB te conecta” se desarrolló por primera vez en el marco de ExpoProBarranquilla el pasado 19 de junio en Puerta de Oro. Éste fue un espacio de relacionamiento creado para los empresarios de la ciudad de Barranquilla y el Departamento del Atlántico y nuevos proyectos de inversión en proceso de toma de decisión o establecimiento en nuestro territorio.

La actividad tuvo como objetivo ampliar la red de contactos de los participantes a través de una dinámica de relacionamiento bajo el modelo de speed-dating y conocer de primera mano nuevos proyectos de inversión en el Atlántico con la posibilidad de ofrecer sus bienes o servicios para sus próximas operaciones.

JORNADA DE NETWORKING MULTISECTORIAL



JORNADA DE RELACIONAMIENTO

PB Te Conecta tuvo como resultado más de 600 reuniones cortas entre proveedores de bienes o servicios, aliados estratégicos, entidades de apoyo, entre otros. Adicionalmente, contamos con el testimonio de 8 empresas invitadas quienes compartieron detalles sobre sus proyectos de inversión en el Atlántico y el impacto que van a tener en el departamento en materia de inversión, empleo o tecnología.

De acuerdo con la Encuesta de Satisfacción del evento, el 74% de los entrevistados considera que se cumplió en un 100% el objetivo de relacionamiento y ampliación de posibles contactos para la empresa, el 14% considera que se

cumplió el objetivo en un 80% y un 12% quedaron satisfechos en un 60%. La totalidad de los encuestados recomendarían el evento.